УДК 339.5

DOI: https://doi.org/10.32782/2520-2200/2019-6-4

Вугар Алиев
кандидат экономических наук, доцент,
Бакинский государственный университет (Азербайджан)

Vugar Aliev
Baku State University (Azerbaijan)

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ПО ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОМУ РЕГУЛИРОВАНИЮ

CUSTOMS AND TARIFF REGULATION ACTIVITIES OF THE WORLD TRADE ORGANIZATION

Процесс создания ВТО прошёл долгий исторический путь развития. В основе этого процесса лежат теоретические, юридические, экономические и политические идеи. Создание ВТО произошло на фоне глобализации торговых отношений. Глобальная цель ВТО заключается в определении общих принципов международной торговли. К этим принципам относятся принципы равенства, взаимности, прозрачности и принятия защитных мер. Одним из основных положений деятельности ВТО является то, что государства-члены должны защищать свою экономику исключительно посредством таможенной политики. На современном этапе развития государство пытается регулировать внешнеторговую деятельность, создавая благоприятные экономические условия для осуществления внешнеторговых операций, которые в значительной степени регулируются не административными ограничениями и запретами, а экономическими методами. Членам ВТО следует постепенно сокращать таможенные пошлины путем переговоров и принимать соответствующие меры против их повышения в будущем.

Ключевые слова: ВТО, свободная торговля, GATT, таможенные тарифы, нетарифные методы, режим наибольшего благоприятствования, национальный режим, прозрачность, протекционизм.

Процес створення СОТ пройшов довгий історичний шлях розвитку. В основі цього процесу лежать теоретичні, юридичні, економічні та політичні ідеї. Створення СОТ відбулося на тлі глобалізації торговельних відносин. Глобальна мета СОТ полягає у визначенні загальних принципів міжнародної торгівлі. До цих принципів належать принципи рівності, взаємності, прозорості та вжиття захисних заходів. Одним із основних положень діяльності СОТ є те, що держави-члени повинні захищати свою економіку виключно за допомогою митної політики. На сучасному етапі розвитку держава намагається регулювати зовнішньоторговельну діяльність, створюючи сприятливі економічні умови для здійснення зовнішньоторговельних операцій, які значною мірою регулюються не адміністративними обмеженнями й заборонами, а економічними методами. Членам СОТ слід поступово скорочувати митні тарифи шляхом переговорів і вживати відповідних заходів проти їх підвищення в майбутньому.

Ключові слова: СОТ, вільна торгівля, GATT, митні тарифи, нетарифні методи, режим найбільшого сприяння, національний режим, прозорість, протекціонізм.

The process of creating the WTO has passed a long-term historical path of development. Based on this process lie theoretical, legal, economic and political ideas. The WTO was established on a background of the trade relations globalization. The world trade in the WTO is regulated through various mechanisms. The emergence of global problems in the regulation of world trade is evident. The WTO's global goal is to define the general principles of international trade. These principles include equality, reciprocity, transparency and the use of protective measures. One of the main provisions of the WTO is that member states must protect their economies exclusively through customs policies. At the present stage of development, the country is trying to regulate foreign trade activities, creating favorable economic conditions for international trade operations, which are primarily regulated not by administrative restrictions and prohibitions, but by economic methods. The WTO uses tariff and non-tariff methods. However, it should be noted that customs tariff methods are widespread not only in the WTO activity but also in the regulation of international customs relations in general. As a result of the WTO activity, the national treatment principle, which was previously more protective (protectionist), at the current stage started to foster the liberalization of trade relations. The determination and application of customs duties in the customs policy of the WTO are of particular importance. WTO members should incre-

mentally reduce customs duties through negotiations and take appropriate measures against future increases. WTO agreements include necessary measures involving the use of many foreign trade strategies. Targeted and comprehensive implementation of these measures will help to protect the economies of countries adequately. WTO rules enable the state to protect the economy as a whole, to determine the country's position in the domestic and world market, as well as to eliminate discriminatory measures of foreign countries.

Key words: WTO, free trade, GATT, customs tariffs, non-tariff methods, most-favored-nation treatment, national treatment, transparency, protectionism.

Постановка проблемы. Развитие процессов глобализации торговых отношений в наше время создало необходимость регулирования этих процессов на международном уровне. Всемирная торговая организация (ВТО) играет ключевую роль в регулировании международной торговли. ВТО является международной организацией, основанной на существующих мировых правилах торговли. Являясь правопреемником Генерального соглашения по тарифам и торговле (General Agreement on Tariffs and Trade, GATT), в настоящее время ВТО регулирует 95% международного торгового оборота [1, с. 714], который охватывает 164 государства-члена в той или иной форме. ВТО была создана 1 января 1995 года после Уругвайского раунда.

Анализ последних исследований и публикаций. Создание ВТО происходило на фоне глобализации торговых отношений. Сторонники классической экономической мысли подтвердили, что торговля не признает государственные границы и обязательно должна быть международной. Так, Адам Смит рассматривал внешнюю торговлю как естественное разделение труда, а Давид Рикардо включал в концепцию экономического развития принцип свободы торговли, который является одним из условий развития нации и национального богатства [2, с. 7].

Целью статьи является исследование и обобщение различных подходов к изучению деятельности ВТО в сфере таможенно-тарифного регулирования международной торговли.

Изложение основного материала исследования. С самого начала своего существования ВТО пыталась регулировать глобальную торговлю на единой основе и разрабатывать и применять единые стандарты для всех государств. Во время торговых раундов, проходивших в 2001 году в столице Катара, городе Дохе, либерализация мировой торговли была предметом обсуждения. Среди обсуждаемых тем были такие вопросы, как расширение торговли аграрной продукцией, снижение тарифов, отказ от субсидий, финансовые услуги, защита интеллектуальной собственности. К сожалению, углубление различия мнений между государствами, особенно настойчивость ряда государств касательно сохранения протекционизма в области сельского хозяйства, не позволило этим переговорам успешно завершиться.

Правила ВТО предусматривают ряд привилегий для развивающихся стран. Эта категория стран – членов ВТО в настоящее время имеет более высокий относительный уровень таможенно-тарифной защиты по сравнению с развитыми странами-членами. Однако в абсолютном выражении общий размер разрешенных таможенных санкций в развитых странах намного выше, поэтому доступ к высококачественным продуктам из развивающихся стран к рынкам развитых стран ограничен.

Правила ВТО регулируют только торгово-экономические вопросы. Попытки США и ряда европейских стран начать обсуждение условий труда не были приняты из-за протестов развивающихся стран. Страны этой группы заявили, что такие меры только ухудшат благосостояние рабочих, сократив количество рабочих мест и снизив конкурентоспособность доходов и конкуренцию в целом.

Глобальная цель ВТО заключается в определении общих принципов международной торговли. К этим принципам относятся:

– принцип равноправия (применение режима наибольшего благоприятствования);

– принцип взаимоотношения (всякая дискриминация в области устранения двусторонних торговых ограничений должна быть взаимоисключающей);

– принцип прозрачности (члены ВТО должны публиковать свои коммерческие правила и нести ответственность за предоставление информации другим членам ВТО);

– принцип установления эффективных (действенных) обязательств (обязательства стран по торговым тарифам регулируются правилами ВТО, а не взаимоотношениями между странами);

– принцип принятия защитных мер (в некоторых случаях правительство оправдывает применение торговых ограничений; соглашения ВТО позволяют членам принимать меры не только для защиты окружающей среды, но и для охраны здоровья, флоры и фауны) [3, с. 42–44].

Решения о применении упомянутых выше принципов принимаются большинством голо-

сов. Члены ВТО собираются не реже одного раза в два года, обсуждают важные вопросы и принимают решения. ВТО выполняет свои функции через соглашения.

Согласно Уставу ВТО условия, установленные этой Организацией, должны основываться на многосторонних соглашениях, основанных на международном праве, а не на односторонних решениях сильных государств. Соглашения ВТО служат для содействия прозрачности торговли стран – членов ВТО.

ВТО имеет определенные отличия от своего предшественника, а именно GATT. Соглашение о создании ВТО от 15 апреля 1994 года (Марракешское соглашение) имеет статус юридически обязательного международного соглашения. Если нормы GATT применялись в соответствии с действующим законодательством государств-членов, то члены ВТО должны, напротив, приспособить свое внутреннее законодательство к обязательствам ВТО.

Членами ВТО могут быть не только государства, но и международные организации. Например, ЕС является членом ВТО с 1 января 1995 года.

Что касается вопроса о регулировании ВТО глобальной торговли с использованием таможенных тарифов, то прежде всего следует отметить, что ВТО ссылается на такие руководящие принципы, как принципы защиты внутреннего рынка, ограничения нетарифных барьеров, прозрачности и применения таможенных льгот, отсутствия дискриминации посредством режимов национального и наибольшего благоприятствования.

Принцип отсутствия дискриминации, или равноправия, является общим принципом деятельности ВТО. Этот принцип реализуется посредством режимов национального и наибольшего благоприятствования. Принцип отсутствия дискриминации является универсальным принципом, основанным на необходимости создания равных условий для свободной конкуренции в сфере товаров и услуг независимо от их состояния.

Регулирование глобальной торговли на основе этого принципа определяет применение двух режимов, которыми являются национальный режим и режим наибольшего благоприятствования. Режим наибольшего благоприятствования закреплен в соглашениях разного уровня (как двусторонних, так и многосторонних). Например, в статье 1 GATT отмечается, что государства-члены должны предоставлять торговые преференции и привилегии другим членам безусловно, в частности, для создания более благоприятных условий друг для друга в области таможенных отношений [4, с. 225]. В качестве примера таких двусторонних соглашений можно отметить Соглашение о воздушном транспорте между Правительством Азербайджанской Республики и Правительством Соединенных Штатов Америки.

По сути национальный режим учитывает запрет на применение к импорту товаров более высоких налогов или более обременительных требований по сравнению с аналогичными отечественными товарами [5, с. 497]. С точки зрения правил ВТО в отношении применения этого принципа следует отметить, что при внутренней продаже, покупке, транспортировке, распределении и использовании товаров налоги и другие внутренние сборы, законы, правила и требовании, а также правила внутреннего количественного регулирования, требующие его использования, не должны применяться к внутренним, или местным, товарам с целью защиты национального производства.

В соответствии с принципом защиты внутреннего рынка, или защиты национального рынка, государства должны защищать свою экономику исключительно таможенно-тарифной политикой. Применение нетарифных мер (запрет, лицензия, квота) не запрещается. Этот принцип осуществляется с помощью таких мер, как антидемпинговые меры, компенсационные сборы, меры дифференцированной защиты, целевое субсидирование экспорта.

Следующим принципом регулирования глобальной торговли со стороны ВТО является устранение нетарифных барьеров в международной торговле. В соответствии с этим принципом не накладываются ограничения на ввоз товаров с территории другого государства-участника в виде квот, импортных и экспортных лицензий, за исключением таможенных пошлин, налогов и других сборов [6, с. 280]. Однако соответствующий принцип может определять запреты на импорт и экспорт. Примерами такого импорта и экспорта являются ограничения на внутренний дефицит того или иного товара на внутреннем рынке, правила или стандарты для продажи, сортировки или классификации товаров в международной торговле.

Одной из основных целей реализации этого принципа в деятельности ВТО является обеспечение здоровой конкуренции в мировой торговле. В настоящее время действуют такие договорные механизмы для устранения количественных ограничений в деятельности ВТО, как Соглашение о технических барьерах; Соглашение о лицензировании импорта; Соглашение об оценке товаров для таможенных целей; Соглашение о проверке перед погрузкой; Соглашение о правилах опреде-

ления происхождения товаров; Соглашение по торговым аспектам инвестиционных мер; Соглашение о применении санитарных и фитосанитарных мер.

Согласно Соглашению о правилах определения происхождения товаров эти правила определяются любым членом как административный закон, который регулирует происхождение товаров, правило и общее применимое право (статья 1) [7, с. 198]. Конференция Министров ВТО, тесно сотрудничая с Всемирной Таможенной Организацией, разрабатывает конкретные рабочие программы для согласования правил происхождения.

Цель Соглашения по торговым аспектам инвестиционных мер (TRIMs) заключается в применении ограничений правительственных мероприятий и средств, связанных с иностранными инвестициями в производственной зоне, чтобы избежать негативного воздействия мер со стороны государств в международной торговле. В преамбуле TRIMs говорится, что этот документ направлен на расширение и постепенную либерализацию мировой торговли и упрощение иностранных инвестиций, а также ускорение экономического развития стран-членов, особенно развивающихся стран и торговых партнеров, обеспечение свободы конкуренции.

Соглашение указывает на то, что каждый член ВТО должен соблюдать требования статьи XI GATT, касающиеся национальных режимов или количественных ограничений при осуществлении настоящего Соглашения (статья 2.1) [8, с. 170]. В этом документе основное внимание уделяется развитию иностранных инвестиций, в первую очередь обеспечению свободной конкуренции, в которой заинтересованы развитые страны. Более того, на самом деле TRIMs защищает интересы транснациональных корпораций, стремящихся к расширению иностранных инвестиций и завоеванию высоких прибылей на мировом рынке, а также постоянному укреплению своих позиций.

Соглашение о применении санитарных и фитосанитарных мер применяется ко всем санитарным и фитосанитарным мерам, прямо или косвенно затрагивающим международную торговлю. Такие меры должны разрабатываться и осуществляться в соответствии с положениями настоящего Соглашения. Члены имеют право на применение санитарных и фитосанитарных мер, необходимых для защиты жизни или здоровья людей, животных или растений, при условии, что такие меры не противоречат положениям настоящего Соглашения.

В этом случае применяемые средства должны основываться на научных принципах и не должны быть дискриминационными. Все законы, резолюции, правила, требования и процедуры, касающиеся санитарных или фитосанитарных мер, а также требования к конечным продуктам; методы обработки и производства; процедуры тестирования, проверки, сертификации и подтверждения; карантинные правила и соответствующие требования к перевозке животных, растений или материалов, необходимых для их жизнеобеспечения, также подпадают под действие этих мер.

Развитые страны – члены ВТО при разработке и осуществлении санитарных или фитосанитарных мер должны учитывать особые потребности развивающихся стран-членов, а особенно – наименее развитых стран. В тех случаях, когда соответствующий уровень санитарной или фитосанитарной защиты разрешает поэтапное внедрение новых санитарных или фитосанитарных мер, развивающимся странам следует уделять больше времени соблюдению соответствующих продуктов для сохранения своих экспортных возможностей. Чтобы дать возможность развивающимся государствам – членам ВТО соблюдать положения настоящего Соглашения, Комитет по санитарным и фитосанитарным вопросам может по их просьбе предоставить сторонам в соответствии с их обязательствами по настоящему Соглашению возможность полностью или частично настроить свои меры [9, с. 148].

Хотя в юридических документах ВТО нет единого определения нетарифных ограничений, можно отметить, что термин «нетарифные ограничения» включает в себя множество мер, связанных с финансовой, технической, административной, кредитной и торговой политикой, экологической политикой, а также группу мер, связанных с защитой людей, животных и растений.

Одним из основных принципов деятельности ВТО является принцип транспарентности, или прозрачности. Этот принцип подразумевает прозрачную и открытую торговую политику. Транспарентность считается одним из основных принципов на основе многостороннего регулирования международной торговли [10, с. 576].

При регулировании глобальной торговли особое внимание уделяется изменению таможенных пошлин, в частности их постепенному сокращению. Нормативной основой этого положения является статья 28 GATT. Эта норма предусматривает, что государствам-участникам следует постепенно сокращать таможенные пошлины на основе взаимных переговоров и принимать надлежащие меры для дальнейшего снижения ставок. Соглашения о

таможенных пошлинах должны быть внедрены во внутреннее законодательство.

Также определено применение таможенных льгот в деятельности ВТО. Согласно правилам ВТО реализация таможенных льгот происходит в двух направлениях, а именно снижает таможенные пошлины и не повышает ставку пошлины. Первый метод обычно устанавливает трехлетний временной период. После трехлетнего периода государство – член ВТО может отказаться от своего обязательства по тарифам, поскольку оно может устанавливать тарифы на основе консультации с другими заинтересованными членами.

Одним из методов регулирования мировой торговли в системе ВТО является процедура разрешения споров. Основой этой процедуры является Соглашение о процедурах и правилах, регулирующих разрешение споров. В Соглашении излагаются варианты разрешения споров между государствами-членами посредством консультаций. Если переговоры не приводят к результату, можно использовать поэтапную процедуру, применяемую группой экспертов. Эта процедура также предусматривает обжалование принятых решений [11]. В структуре ВТО существует отдельный орган по разрешению споров (Disput Settelment Understanding, DSU).

Положительная сторона процесса разрешения споров в ВТО заключается в том, что эта процедура не только решает проблему соблюдения многосторонних торговых соглашений, но и формирует вторую законодательную систему для ВТО. Решения DSU принимаются во внимание всеми государствами-членами и создают обязательную юрисдикцию. Следует отметить, что DSU применяется ко всем всеобъемлющим соглашениям, предусмотренным в Приложениях 1 и 2 к Соглашению о создании ВТО. В сферу деятельности DSU также входят Соглашения по ограниченному количеству участников. Хотя у DSU есть единый договорной механизм в соответствующей сфере, многие всеобъемлющие соглашения содержат конкретные положения для разрешения споров.

Важно отметить, что процедура DSU не является новым механизмом, в том числе не подготовлена исключительно ВТО. DSU – это модернизация методов GATT для разрешения споров в области международной торговли. В тексте DSU можно найти различные положения по этому вопросу (статьи 3, 26 и т. д.).

В ВТО урегулирование споров происходит на разных этапах. Эти фазы можно условно сгруппировать таким образом: консультации – начальный этап разрешения споров; рассмотрение дела группой экспертов; апелляционная инстанция; выполнение рекомендаций, направленных государству-ответчику; просьба другой стороны применить санкцию против соответствующего государства в течение 20 дней после невыполнения рекомендации; окончательное решение о применении DSU [12, с. 227–228].

Как уже отмечалось, регулирование мировой торговли в ВТО осуществляется с помощью различных механизмов. Появление глобальных проблем в ходе регулирования мировой торговли естественно. Эксперты ВТО неоднократно подчеркивали решение таких проблем в качестве приоритета в регулировании межгосударственных торговых отношений. Следует отметить Дохийские раунды развития и дискуссии, проводимые на различных конференциях ВТО. Дискуссии по этим вопросам продолжаются и в научной литературе. Дэвид Виддоусон, являющийся профессором Университета Канберры, отмечает, что, согласно позиции ВТО, следует особо выделить такие проблемы, вызывающие беспокойство на международном уровне:

– наличие многочисленных внутренних процедур и положений;

– отсутствие использования информационных технологий на удовлетворительном уровне;

– остающиеся проблемы прозрачности, неопределенность требований импорта и экспорта;

– неадекватные таможенные процедуры, в частности проблемы с управлением и методами управления рисками;

– недостатки в таможенном сотрудничестве и тенденциях улучшения, недостатки в отношениях таможенных органов с другими государственными органами [13].

В любом случае одним из основных положений деятельности ВТО является то, что государства-члены должны защищать свою экономику исключительно посредством таможенной политики.

Выводы из проведенного исследования. Таким образом, в отношении таможенно-тарифного регулирования ВТО можно сделать вывод о том, что, являясь международной межправительственной организацией, охватывающей 164 страны и 95% международной торговли, ВТО формирует единые международные стандарты, всеобъемлющие механизмы регулирования глобальной торговли. GATT являлось основным механизмом в этой области до появления ВТО, но интенсивное развитие международной торговли, обновление межправительственных отношений вызвали массу проблем и привели к необходимости регулирования этих проблем, что в результате пока-

зало, что GATT не является эффективным механизмом решения этих проблем.

Результатом таможенной политики ВТО стало много нововведений как на внутреннем, так и на международном уровнях, таких как упрощение таможенных процедур в межгосударственных отношениях, двустороннее и многостороннее сотрудничество таможенных служб, предотвращение контрабанды и таможенных правонарушений, влияние соглашений ВТО на координацию таможенной политики и таможенной интеграции, сотрудничество ВТО с другими международными организациями в области таможенной политики (ВТО, ЮНКТАД, ОЭСР), участие в подготовке новых универсальных и региональных конвенций на многосторонней основе в области таможенной политики.

В результате деятельности ВТО принцип национального режима, который стал более защитным, начал служить либерализации торговых отношений. Как национальный режим, так и режим наибольшего благоприятствования имеют решающее значение для определения таможенной политики. Таким образом, при применении этих принципов особое внимание будет уделяться таким вопросам, как таможенные пошлины, определение страны происхождения товаров, определение таможенных тарифов. Другими словами, эти принципы являются руководящими правилами при определении и реализации таможенной политики каждого государства.

Как тарифные, так и нетарифные методы используются в деятельности ВТО. Однако следует отметить, что в таможенной деятельности, а также при регулировании международных таможенных отношений в целом таможенно-тарифные методы широко распространились. В соответствии с требованиями ВТО государствам следует отдать предпочтение только таможенно-тарифной политике. Мы считаем, что чем больше отдается предпочтение таможенно-тарифным мерам, тем эффективнее будет таможенная политика.

Касательно применения принципа прозрачности в деятельности ВТО отметим, что реализация этого принципа играет положительную роль в упрощении сложных таможенных процедур, унификации таможенного законодательства, определении единых норм в области таможенной политики, углублении межгосударственного сотрудничества.

Соглашения ВТО содержат важные меры, предусматривающие использование многих внешнеторговых стратегий. Целенаправленное и всестороннее осуществление этих мер поможет эффективно защитить экономику государств. Правила ВТО позволяют стране защищать экономику в целом, определять позицию страны на внутреннем и мировом рынке, а также устранять дискриминационные меры зарубежных стран.

Список использованных источников:

1. Sebastian P., Ursprung-Steindl M. Global Trends in VAT/GST and Direct Taxation. Linde Verlag GmbH, 2015. 764 p.
2. Рубинштейн Т.Б. ВТО: практический аспект. Москва : Гелиос АРВ, 2004. 528 с.
3. Bernard H.M., Mattoo A. Development, Trade, and the WTO : A Handbook. Vol. 1. World Bank Publications, 2002. 641 p.
4. Cohn T.H. Global Political Economy: Theory and Practice. Routledge, 2016. 448 p.
5. Martin D., McCorquodale R., Williams S. Cases and Materials on International Law. Oxford University Press, 2016. 800 p.
6. Michael T., Howse R., Eliason A. The Regulation of International Trade. 4th Ed. Routledge, 2013. 912 p.
7. Van de Heetkamp A., Tusveld R. Origin Management: Rules of Origin in Free Trade Agreements. Springer Science & Business Media, 2011. 237 p.
8. Tams C.J., Tietje C. Documents in International Economic Law: Trade, Investment, and Finance. Oxford University Press, 2012. 745 p.
9. Abouel A.M. Customs and Customs Legislations. WCO Publishing, 2011. 185 p.
10. Laurens J.B., Van Panhuys H.F., Maas H.H. International Organization and Integration. Springer, 2013. 1147 p.
11. Сараев Л.А., Тюкавкин Н.М. Организационная структура и сфера деятельности Всемирной Торговой Организации. *Вестник СамГУ*. 2013. № 1 (102). С. 145–150.
12. Ковалев А.А. Международное экономическое право и правовое регулирование международной экономической деятельности : учебное пособие. Москва : Научная книга, 2007. 424 с.
13. Widdowson D. The Changing Role of Customs: Evolution or Revolution? *World Customs Journal*. 2007. Vol. 1. No. 1. P. 32–37.

References:

1. Sebastian P., Ursprung-Steindl M. (2015) *Global Trends in VAT/GST and Direct Taxation*. Linde Verlag GmbH.
2. Rubinshteyn T.B. (2004) *VTO: prakticheskiy aspect* [WTO: The Practical Aspect]. Moscow : Gelios ARV (in Russian).
3. Bernard H.M., Mattoo A. (2002) *Development, Trade, and the WTO: A Handbook*, vol. 1. World Bank Publications.
4. Cohn T.H. (2016) *Global Political Economy: Theory and Practice*. Routledge.
5. Martin D., McCorquodale R., Williams S. (2016) *Cases and Materials on International Law*. Oxford University Press.
6. Michael T., Howse R., Eliason A. (2013) *The Regulation of International Trade*, 4th ed. Routledge.
7. Van de Heetkamp A., Tusveld R. (2011) *Origin Management: Rules of Origin in Free Trade Agreements*. Springer Science & Business Media.
8. Tams C.J., Tietje C. (2012) *Documents in International Economic Law: Trade, Investment, and Finance*. Oxford University Press.
9. Abouel A.M. (2011) *Customs and Customs Legislations*. WCO Publishing.
10. Laurens J.B., Van Panhuys H.F., Maas H.H. (2013) *International Organisation and Integration*. Springer.
11. Saraev L.A., Tyukavkin N.M. (2013) Organizatsionnaya struktura i sfera deyatel'nosti Vsemirnoy Torgovoy Organizatsii [Organisational Structure and Scope of the World Trade Organisation]. *SamGU Bulletin*, no. 1 (102), pp. 145–150 (in Russian).
12. Kovalev A.A. (2007) *Mezhdunarodnoe ekonomicheskoe pravo i pravovoe regulirovanie mezhdunarodnoy ekonomicheskoy deyatel'nosti* [International Economic Law and Legal Regulation of International Economic Activity]. Moscow : Scientific Book (in Russian).
13. Widdowson D. (2007) The Changing Role of Customs: Evolution or Revolution? *World Customs Journal*, vol. 1, no. 1, pp. 32–37.